

Bei Schroeder im Recht.

Wenn eine pragmatische Lösung gefragt ist.

Rechtsanwältin Anne Claire Schroeder-Rose | Ravensburg | Arbeitsrecht · Vertragsrecht · Wirtschaftsrecht

Recht muss nicht komplizierter sein als das Problem, das es lösen soll.

Ich bin seit mehr als **20 Jahren Rechtsanwältin** und unterstütze Unternehmen und ihre Verantwortlichen bei rechtlichen Fragen, Konflikten und Entscheidungen, bei denen es nicht mit einem Blick ins Gesetz getan ist.

Mein Ansatz ist dabei ziemlich einfach:

Ich möchte nicht nur erklären, was rechtlich möglich ist. Ich möchte herausfinden, was für Sie sinnvoll ist.

Pragmatisch. Klar. Lösungsorientiert.

Und wenn die Situation kompliziert wird, bleibe ich gerne dran.

Gute Rechtsberatung beginnt mit den richtigen Fragen.

Ein Mandant kommt selten mit einer sauber formulierten juristischen Fragestellung.

Meistens lautet die Frage eher:

„Was sollen wir jetzt machen?“

Ein Mitarbeiter verhält sich schwierig.

Eine Kündigung steht im Raum.

Ein Vertragspartner stellt eine Forderung.

Ein Kunde behauptet, die vereinbarte Leistung sei nicht erbracht worden.

Ein Lieferant will nicht zahlen.

Ein Vertrag enthält eine Klausel, deren Konsequenzen niemand richtig einschätzen kann.

Oder zwei Parteien reden schon lange miteinander – und kommen trotzdem keinen Schritt weiter.

Dann reicht es nicht, Paragraphen aufzuzählen.

Man muss zuerst verstehen:

Was ist passiert? Was soll erreicht werden? Welche Interessen stehen dahinter? Wo liegt das tatsächliche Risiko? Und welche Lösung ist unter den gegebenen Umständen realistisch?

Genau so arbeite ich.

Mehr als 20 Jahre Erfahrung – und nicht nur aus der Perspektive einer Kanzlei.

Meine berufliche Erfahrung geht weit über die klassische anwaltliche Beratung hinaus.

Ich bin Rechtsanwältin und **Fachanwältin für Arbeitsrecht**, habe Rechtsabteilungen geleitet und als **General Legal Counsel** Verantwortung für Recht, Compliance, kommerzielle Auftragsabwicklung und Versicherungen übernommen.

Ich kenne deshalb beide Seiten:

die juristische und die unternehmerische.

Ich weiß, dass eine rechtlich perfekte Lösung manchmal im Geschäftsalltag nicht funktioniert.

Ich weiß, dass ein Unternehmen nicht jede Auseinandersetzung führen kann.

Und ich weiß auch, dass es Situationen gibt, in denen es sich lohnt, konsequent zu bleiben.

Diese Erfahrung prägt meine Beratung.

Ich sage Ihnen nicht nur, wo das rechtliche Problem liegt. Ich helfe Ihnen dabei, eine Entscheidung zu treffen.

Arbeitsrecht für Unternehmen – klar, pragmatisch und auf Augenhöhe.

Als **Fachanwältin für Arbeitsrecht** berate ich Unternehmen bei arbeitsrechtlichen Fragen und Konflikten.

Dabei geht es häufig nicht nur um die Frage, ob eine Maßnahme rechtlich zulässig ist.

Es geht auch darum, **wie sie umgesetzt wird.**

Eine Kündigung kann rechtlich möglich sein und trotzdem schlecht vorbereitet werden.

Eine Abmahnung kann berechtigt sein und trotzdem mehr Konflikt erzeugen als lösen.

Ein Arbeitsvertrag kann juristisch korrekt sein und trotzdem nicht zu dem passen, was ein Unternehmen tatsächlich braucht.

Deshalb verbinde ich arbeitsrechtliche Expertise mit einem Blick auf die konkrete Situation.

Ich unterstütze insbesondere bei:

- Arbeitsverträgen und Vertragsgestaltung
- Kündigungen und Aufhebungsverträgen
- Abmahnungen
- Fragen zu Führung und Personalverantwortung
- arbeitsrechtlichen Konflikten
- Wettbewerbsverboten und Nebentätigkeiten
- Compliance und arbeitsrechtlichen Fragestellungen
- internationalen Unternehmen mit Mitarbeitern in Deutschland

Mein Anspruch: Sie sollen nach der Beratung wissen, was rechtlich möglich ist – und was ich Ihnen konkret empfehlen würde.

Wenn Sie ein **internationales Unternehmen mit Mitarbeitern in Deutschland** sind und speziell Unterstützung im deutschen Arbeitsrecht suchen, finden Sie mein englischsprachiges Angebot auf [Labour Law Service Germany](#).

Für internationale Unternehmen, die neben dem Arbeitsrecht auch **weitere rechtliche Unterstützung in Deutschland** benötigen, finden Sie weitere Informationen auf [ACS Legal](#). Dort biete ich unter anderem Unterstützung als externe Rechtsabteilung sowie bei Vertragsfragen und Verhandlungen an.

Vertragsrecht: Was steht wirklich im Vertrag – und was bedeutet das für Sie?

Verträge werden häufig erst dann richtig interessant, wenn etwas nicht funktioniert.

Dann wird plötzlich darüber gestritten, was mit einer Klausel eigentlich gemeint war.

Wer welche Leistung schuldet.

Wer welches Risiko trägt.

Wer zahlen muss.

Oder wer für einen Schaden verantwortlich ist.

Gerade bei **Kauf-, Liefer-, Dienstleistungs- und Projektverträgen** reicht es deshalb nicht, einzelne Klauseln isoliert zu betrachten.

Man muss den Vertrag als Ganzes verstehen – und gleichzeitig wissen, wie er in der Praxis gelebt wurde.

Ich unterstütze Unternehmen bei der **Vertragsprüfung, Vertragsgestaltung und Vertragsverhandlung**, bei der Bewertung von Risiken und bei der Durchsetzung oder Abwehr von Ansprüchen.

Wenn erforderlich, auch international und in englischer Sprache.

Wenn Ihr Schwerpunkt auf **internationalen Verträgen, Contract Management, Claims oder Vertragsverhandlungen** liegt, finden Sie dazu weitere Informationen auf [Contract Management](#). Dort geht es insbesondere um internationale Verträge, Vertragsverhandlungen, Claims und die praktische Umsetzung von Vertragsmanagement.

Wenn die Fronten verhärtet sind.

Manchmal ist der eigentliche Streit längst nicht mehr nur juristisch.

Ein Kunde fühlt sich nicht ernst genommen.

Ein Lieferant fühlt sich ungerecht behandelt.

Ein Projekt ist aus dem Ruder gelaufen.

Beide Seiten haben viel investiert und wollen jetzt nicht nachgeben.

Dann wird aus einer Vertragsfrage schnell ein Konflikt.

Hier hilft es, **Distanz zu gewinnen**.

Welche Forderungen sind tatsächlich berechtigt?

Welche Argumente hat die Gegenseite?

Wo ist die eigene Position stark?

Wo ist sie angreifbar?

Was wäre das Ergebnis eines Rechtsstreits – und was kostet er?

Und vor allem:

Was wollen wir eigentlich erreichen?

Durch meine Erfahrung als Rechtsanwältin, Wirtschaftsmediatorin und internationale Verhandlungspartnerin kann ich rechtliche und kommunikative Aspekte miteinander verbinden.

Das bedeutet nicht, jedem Konflikt auszuweichen.

Im Gegenteil.

Wenn es sinnvoll ist, muss man auch einmal deutlich „Nein“ sagen können.

Aber man sollte wissen, warum.

Gerade bei **internationalen Vertragsstreitigkeiten, Claims und festgefahrenen Vertragsverhandlungen** kann die Verbindung von juristischer Bewertung und Verhandlungserfahrung entscheidend sein. Mehr dazu finden Sie auf [Contract Management](#).

KI kann viel. Aber sie weiß nicht, was sie nicht weiß.

Auch bei rechtlichen Fragen wird künstliche Intelligenz immer wichtiger.

Ich nutze KI dort, wo sie sinnvoll ist.

Aber ich bin überzeugt:

KI ersetzt keine gute Rechtsberatung.

Nicht, weil sie nichts kann.

Sondern weil juristische Qualität nicht allein darin besteht, eine Antwort zu produzieren.

Die entscheidenden Fragen sind:

Welche Frage muss ich überhaupt stellen?

Welche Informationen fehlen?

Welche Annahmen liegen der Antwort zugrunde?

Was wurde möglicherweise übersehen?

Und:

Ist die Antwort tatsächlich richtig?

Eine KI kann eine perfekte Formulierung liefern und trotzdem eine unvollständige oder falsche rechtliche Einschätzung enthalten.

Nach mehr als 20 Jahren anwaltlicher Tätigkeit weiß ich, dass gerade die scheinbar kleinen Details entscheidend sein können.

Deshalb sehe ich KI als das, was sie ist:

ein sehr gutes Werkzeug – aber kein Ersatz für Erfahrung, juristisches Denken und Verantwortung.

Mein Stil: klar statt kompliziert.

Ich halte nicht viel davon, Mandanten mit Fachbegriffen zu beeindrucken.

Sie müssen nach einem Gespräch mit mir nicht mehr juristische Begriffe kennen als vorher.

Sie müssen wissen:

Was ist die Rechtslage?

Wie stark ist meine Position?

Welche Risiken habe ich?

Welche Möglichkeiten habe ich?

Was würde ich jetzt tun?

Und wenn die Antwort lautet:

„Ich würde es anders machen.“

Dann sage ich das auch.

Denn gute Rechtsberatung bedeutet für mich nicht, jede Entscheidung des Mandanten abzunicken.

Sie bedeutet, eine belastbare Grundlage für die richtige Entscheidung zu schaffen.

Was Sie bei Schroeder im Recht bekommen

Erfahrung

Mehr als 20 Jahre anwaltliche Tätigkeit und umfangreiche Erfahrung in Unternehmen, Rechtsabteilungen und internationalen Geschäftsbeziehungen.

Unternehmerisches Verständnis

Ich kenne rechtliche Fragestellungen nicht nur aus der Perspektive einer externen Beraterin, sondern auch aus eigener Verantwortung in Unternehmen.

Pragmatismus

Nicht jede rechtlich mögliche Lösung ist wirtschaftlich sinnvoll. Deshalb schauen wir auf beides.

Klarheit

Sie bekommen keine juristische Beruhigungsspile und keine 30 Seiten, wenn drei Seiten reichen.

Verhandlungserfahrung

Wenn die Situation festgefahren ist, reicht es häufig nicht, den Vertrag zu kennen. Man muss auch wissen, wie man mit der anderen Seite spricht.

Persönliche Beratung

Sie sprechen mit mir – nicht mit einer anonymen Kanzleiorganisation.

Recht haben ist nicht immer dasselbe wie Recht bekommen.

Und manchmal ist Recht bekommen nicht einmal das eigentliche Ziel.

Vielleicht wollen Sie einen Kunden behalten.

Vielleicht wollen Sie einen Mitarbeiterkonflikt sauber beenden.

Vielleicht wollen Sie eine Forderung abwehren.

Vielleicht wollen Sie einfach wissen, **wie groß das Risiko wirklich ist**, bevor Sie eine Entscheidung treffen.

Dann sollten wir darüber sprechen.

Ich höre zu. Ich frage nach. Ich sortiere. Ich bewerte. Und dann suchen wir nach einer Lösung, die für Sie funktioniert.

Bei Schroeder im Recht.

Rechtsanwältin Anne Claire Schroeder-Rose

Fachanwältin für Arbeitsrecht

Wirtschaftsmediatorin

Contract Management & internationales Vertragsrecht

Ravensburg · Bodensee-Oberschwaben · deutschlandweit · international

Sie haben eine rechtliche Frage, einen Konflikt oder eine Entscheidung vor sich, bei der Sie nicht weiterkommen?

Lassen Sie uns darüber sprechen.

Kontakt aufnehmen →